

Online-Workshop

# BESSER VERHANDELN

-

Strategisch

Verhandlungen vorbereiten und führen



21.06.22

11:00 – 13:00 Uhr



BERUFSVERBAND  
DER TRAINER/INNEN  
IM DEUTSCHEN SPORT

## Inhalt

### „Besser verhandeln: Strategisch Verhandlungen vorbereiten und führen“

Wir verhandeln alle – jeden Tag – von morgens bis abends – ob bewusst oder unbewusst. Und manche Gespräche sind definitiv wichtiger als andere. Es lohnt, sich mit dem Thema „Verhandlungen vorbereiten und führen“ intensiver zu beschäftigen. Und das zunächst mal ganz unabhängig vom Kontext, ob in der Sportorganisation, im Beruf oder im Privaten.

In dem Workshop mit Karin Schwaer wird neben allgemeinen Informationen und Wissenswerten rund um das Thema Verhandlungen, auch das Thema Gehaltsverhandlungen Berücksichtigung finden.

Der Lehrgang gliedert sich in zwei Teile und bietet Raum für Fragen und Diskussionen:

Teil 1: 80 % des Verhandlungserfolgs liegen in der Vorbereitung. Warum ist das so und wie kann man sich zielgerichtet auf eine Verhandlung vorbereiten?

Teil 2: 20 % des Erfolgs bestimmt die Verhandlung als solches. Mit WAS sollte man rechnen? Populäre Verhandlungstaktiken: Von Ankereffekt bis Tit for Tat.



#### Karin Schwaer - Workshopleitung

Karin Schwaer ist Wirtschaftsjuristin, Wirtschaftsmediatorin und Negotiator und unterstützt als Gehaltscoach qualifizierte und im Job erfolgreiche Menschen dabei, gut gelaunt und bestens vorbereitet in Gehaltsverhandlungen, Mitarbeitergespräche oder auch Bewerbungsgespräche zu gehen.

Sie hat über 30 Jahre Berufserfahrung in der freien Wirtschaft sammeln können. Davon hat sie viele Jahre als Führungskraft, unter anderem fast 10 Jahre als Geschäftsführerin einer kleinen Consultinggesellschaft, auf beiden Seiten des Verhandlungstisches gesessen. 2018 gründete Karin Schwaer „GEHALTSSPRUNG für Sie“!

„Seit dieser Entscheidung konnte ich vielen Menschen helfen, gut gelaunt und bestens vorbereitet in die Gehaltsverhandlung zu gehen. Und immer wieder freue ich mich sehr, wenn ich zurückgemeldet bekomme, dass es „gut gelaufen“ ist.“

Karin Schwaer

GEHALTS SPRUNG  
GEFÄLLIG?

# **„Besser verhandeln: Strategisch Verhandlungen vorbereiten und führen“**

|                          |                                                                           |                |
|--------------------------|---------------------------------------------------------------------------|----------------|
| <b>Format:</b>           | Online-Seminar                                                            |                |
| <b>Ausrichter:</b>       | Berufsverband der Trainer/innen im Deutschen Sport e.V.                   |                |
| <b>Termin:</b>           | Di, 21. Juni 2022 – 11:00 – ca. 13:00 Uhr                                 |                |
| <b>Ort:</b>              | Online-Plattform – Zoom                                                   |                |
| <b>Referentin:</b>       | Karin Schwaer                                                             |                |
| <b>Lehrgangssprache:</b> | Deutsch                                                                   |                |
| <b>Preis:</b>            | <b>BVTDS-Mitglieder:</b>                                                  | <b>15 Euro</b> |
|                          | <b>Andere Teilnehmer*innen:</b>                                           | <b>25 Euro</b> |
| <b>Anmeldeschluss:</b>   | 07.06.22                                                                  |                |
| <b>Meldeadresse:</b>     | <u><a href="mailto:daniel.stark@bvt ds.de">daniel.stark@bvt ds.de</a></u> |                |

## **Bitte bei Anmeldung angeben:**

- Name, Anschrift, Email, Telefon der Teilnehmer\*innen
- ggf. separate Rechnungsanschriften

